



01.01.2015 - 30.06.2015
Ara Dönem Faaliyet Raporu



ODEA BANK A.Ş

1 Ocak-30 Haziran 2015 Ara Dönem Faaliyet Raporu

Adres: Levent 199, Büyükdere Caddesi No:199,
Kat:33-39, 34394 Şişli-İSTANBUL

Telefon ve Fax: (0 212) 304 84 44 – (0 212) 304 84 45

İnternet Adresi: <http://www.odeabank.com.tr>

Elektronik Posta Adresi: info@odeabank.com.tr



İçindekiler

- Odea Bank A.Ş Hakkında Özet Bilgi
- Şube ve Personel Bilgileri
- Sermaye ve Ortaklık Yapısı
- Dönem içinde Ana Sözleşmede Yapılan Değişiklikler
- Yönetim Kurulu Başkanı ve Üyeleri, Denetim Komitesi ile Genel Müdür ve Yardımcıları
- Yönetim Kurulu Başkanı'nın mesajı
- Genel Müdür'ün mesajı
- Banka Hakkında Özet Finansal Bilgiler



Odea Bank A.Ş Hakkında Özet Bilgi:

Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurulunun ("BDDK"), 28 Ekim 2011 tarih ve 28098 sayılı Resmi Gazete yayınlanan, 27 Ekim 2011 tarih ve 4432 sayılı kararı ile Türkiye'de 300 milyon ABD doları karşılığı Türk Lirası sermayeli mevduat bankası kurulması için Banka'ya izin verilmiştir. BDDK'nın, 2 Ekim 2012 tarih ve 28429 sayılı Resmi Gazete'de yayınlanan, 28 Eylül 2012 tarih ve 4963 sayılı kararı ile Odea Bank A.Ş.'ye faaliyet izni verilmiş, Banka, Türkiye'de kurulmuş yabancı sermayeli bankalar grubunda faaliyetine başlamıştır.

Sermaye ve Ortaklık Yapısı:

30 Haziran 2015 ve 31 Aralık 2014 tarihleri itibarıyla Banka'nın sermaye ve ortaklık yapısı aşağıda belirtilmiştir:

| Ad Soyad/Ticaret Unvanı | 30 Haziran 2015 | | 31 Aralık 2014 | |
|-------------------------|------------------------|----------------|------------------------|----------------|
| | Pay Tutarları (bin TL) | Pay Oranları % | Pay Tutarları (bin TL) | Pay Oranları % |
| Bank Audi sal | 1.403.787 | 93,827% | 1.403.787 | 93,827% |
| Audi Private Bank sal | 90.698 | 6,062% | 90.698 | 6,062% |
| Raymond Audi | 555 | 0,037% | 555 | 0,037% |
| Samir Hanna | 555 | 0,037% | 555 | 0,037% |
| Freddie Baz | 555 | 0,037% | 555 | 0,037% |
| | 1.496.150 | 100,00% | 1.496.150 | 100,00% |

Dönem İçinde Ana Sözleşmede Yapılan Değişiklikler:

2 Haziran 2015 tarihli Genel Kurul Toplantısında Bankanın Ana Sözleşme değişikliği yapılmış olup tadil metni altta yer alan internet sitesinde yayınlanmıştır.

<http://www.odeabank.com.tr/tr-TR/yatirimci-iliskileri/kurumsal-yonetim/Sayfalar/Kurumsal-Yonetim.aspx>

Şube ve Personel Bilgileri:

30 Haziran 2015 itibarıyla Banka'nın yurtiçinde 53 şubesi ve 1.504 personeli bulunmaktadır.



Banka'nın Yönetim Kurulu Başkan ve Üyeleri, Denetim Komitesi ile Genel Müdür ve Yardımcıları:

| Ünvanı | Adı- Soyadı | Görevi | Öğrenim Durumu |
|-------------------------------------|--------------------|---|----------------|
| Yönetim Kurulu Başkanı | Samir HANNA | Yönetim Kurulu Başkanı | Lise |
| Yönetim Kurulu Başkan Vekili | Marwan GHANDOUR | Yönetim Kurulu Üyesi ve Denetim Komitesi Üyesi | Doktora |
| Yönetim Kurulu Üyeleri | Raymond AUDI | Yönetim Kurulu Üyesi | Lise |
| | Imad ITANI | Yönetim Kurulu Üyesi | Doktora |
| | Elia SAMAHA | Yönetim Kurulu Üyesi | Lisans |
| | Khalil El DEBS | Yönetim Kurulu Üyesi | Yüksek Lisans |
| | Freddie Baz | Yönetim Kurulu Üyesi | Doktora |
| | Hatem Ali SADEK | Yönetim Kurulu Üyesi | Doktora |
| | Ayşe KORKMAZ | Yönetim Kurulu Üyesi ve Denetim Komitesi Üyesi | Lisans |
| Yönetim Kurulu Üyesi ve Genel Müdür | Hüseyin ÖZKAYA | Yönetim Kurulu Üyesi ve Genel Müdür | Yüksek Lisans |
| Genel Müdür Vekili | Erol SAKALLIOĞLU | Ticari Bankacılık | Lisans |
| Genel Müdür Yardımcıları | Alpaslan YURDAGÜL | Finansal Kurumlar ve Yatırım Bankacılığı | Yüksek Lisans |
| | Aytaç AYDIN | Operasyon ve Destek Hizmetleri | Yüksek Lisans |
| | Cem MURATOĞLU | Bireysel Bankacılık | Yüksek Lisans |
| | Fevzi Tayfun KÜÇÜK | İş Çözümleri, Direkt Bankacılık, İşlem Bankacılığı ve Bilgi Teknolojileri | Yüksek Lisans |
| | Gökhan ERKIRALP | Hazine ve Sermaye Piyasaları | Lisans |
| | Naim HAKIM | Finans | Yüksek Lisans |
| | Yalçın AVCI | Kurumsal Bankacılık | Yüksek Lisans |



Yönetim Kurulu Başkanı'nın Mesajı

Bankamızın 2015 yılı ikinci çeyrek ara dönem raporundan sizlere seslenmekten mutluluk duyuyorum.

Geçtiğimiz 13 yıl süresince birbirinden farklı segmentlerdeki bankacılık uygulaması stratejisiyle Lübnan'da faaliyet gösteren ticari bir banka olmaktan çıkıp, en büyük ve en yaygın ağı ile ticari, özel, bireysel ve yatırım bankacılığı hizmetlerini kapsayan uluslararası bir Lübnan bankası haline gelen Bank Audi uyguladığı bölgesel büyüme planı ile farklı pazarlara açıldı. Bu süreçte Lübnan'ın en büyük bankası konumuna yerleşen Bank Audi söz konusu yeni bölgelerin pazarlar arası ihtiyaçlarına cevap verecek yeni ürünler geliştirerek ve çapraz satış fırsatları yaratarak bugünkü bölgesel varlığına ulaştı. 12 ülkede, 11 banka ve 3 finansal şirketle uluslararası bankacılık hizmetleri veren grubumuz güçlü risk yönetimi anlayışı ile başarılarla imza attı.

Grubumuzun 2015 yılı ikinci çeyrek verileri ile ilgili biraz bilgi vermek isterim. Haziran 2015 itibarıyla, Bank Audi Grubu'nun toplam aktifleri %47'si Lübnan dışında olmak üzere 42,3 milyar dolar olarak gerçekleşti. Toplam mevduatlarımız 36,1 milyar dolara, toplam kredilerimiz 17 milyar dolara ulaştı. Aynı dönemde özkaynaklarımız, %88'i ana sermaye kaynaklı olmak üzere, 3,1 milyar dolar oldu. Bu başarılı finansal sonuçlar eşliğinde 2015 yılı ikinci çeyrek dönem net kârımız 202 milyon dolar olarak gerçekleşti.

Bank Audi Grubu'nun büyük bir yatırımla Türkiye'de sıfırdan faaliyete geçirdiği Odeabank, sektörün en genç, hızlı ve önemli bir oyuncusu olarak yerini aldı ve bizler için onur kaynağı oldu. Odeabank'ın Türkiye'de kazanmış olduğu başarıları memnuniyetle takip ediyoruz. Bu başarının Odeabank'ın genç, dinamik, hırslı ve başarı odaklı ekibinin mükemmelle ulaşma çabası ve müşteri memnuniyetine verdikleri önemin sonucu olduğunu biliyoruz. Odeabank, doğru iş modelleri, teknolojik altyapısı ve mükemmel insan kaynakları stratejisi ile bankacılık sektöründe farklılaşarak kurumsal, ticari ve bireysel bankacılık segmentlerinde çok hızlı bir büyüme kaydetti. Bu başarıların 1500'ü aşkın çalışanı ile önümüzdeki dönemlerde de devam edeceğine inancımız sonsuz.

Bu noktada biraz ekonomik göstergelere değinmek isterim.

Türkiye ekonomisi yılın ilk yarısında güçlü kamu maliyesi, sağlıklı sermayelendirilmiş bankacılık sektörü ve son beş senedir ihracat odaklı büyüme yönünde katedilen adımlar sayesinde G20 ülkeleri arasında en hızlı büyüyen ülkelerden biri olma üstünlüğünü sürdürdü. Bu dönemde artan jeopolitik kaygılar ve ABD'de para politikasının normalleştirileceği yönündeki beklentiler ile gelişmekte olan ülkeler genelinde olduğu gibi Türkiye'de de sermaye çıkışları ön planda kaldı. Artan volatiliteye ve zayıf TL'ye karşın, dünyada büyümenin bir sorun olmasına rağmen Türkiye ekonomisinde büyümenin sürmesi bu ülkeye yatırım yapan yatırımcılar açısından ana motivasyon kaynaklarından biri. Son iki yıldır seçimler nedeniyle risk iştahının zayıf kalması, yatırımcı algısına dair kaygılarla ile biraraya gelince TL'nin makroekonomik temellerden kopuk fiyatlanmasına neden oldu. Bu durum faiz ve enflasyonun da gelişmekte olan ülke ortalamalarına kıyasla yüksek kalmasına ve bankacılık sektöründe de kâr marjlarının baskılanmasına yol açtı. İhracat ağırlıklı sürdürülebilir büyümeye geçiş konusunda atılan adımlar, önümüzdeki dönemde yapısal reformlarla zenginleştirilebilirse, Türkiye potansiyel büyümesini artırarak daha fazla yatırımcıyı kendisine çekmeyi başarabilecektir. Bu bağlamda seçimlerden sonra yabancı yatırımcı olarak beklentimiz söz konusu reformları hayata geçirecek bir hükümetin en kısa zamanda kurulmasıdır. Dünya genelinde müzmin durgunluk nedeniyle uzunca süre düşük büyüme, düşük enflasyon ve düşük faiz ortamı beklentimizi koruyor ve bu sürecin Türkiye'de makroekonomik istikrarı iyileştirmek için ciddi fırsatlar vereceğini tahmin ediyoruz.

Destekleyici petrol fiyatları enerji ithalatçısı diğer ülkeler gibi Türkiye'ye de olumlu yansıyor ve bu sayede zayıf karın olarak gösterilen cari işlemler açığı sürdürülebilir seviyelere doğru gerilerken, ekonomi zorlu küresel finansal koşullara rağmen ılımlı bir şekilde büyümeye devam ediyor. İkinci çeyrekte düşük petrol fiyatları sayesinde alım gücündeki iyileşme sayesinde iç talep ılımlı büyümesini sürdürürken, ana ticaret ortağı Euro Bölgesi ekonomilerinde ultra-gevşek para politikası tedbirleri sayesinde canlanmanın başlaması ile ihracat da



kademeli artış patikasına girdi. Bu sayede ilk çeyrekte %2,3 büyüyen Türkiye ekonomisinin, ikinci çeyrekte %3 civarında büyüdüğünü tahmin ediyoruz. Olumlu hava koşulları ile gıda fiyatlarında düzeltmenin başlamasıyla Mart sonunda %7,6 olan yıllık enflasyon da %7,2'ye sınırlı geriledi. Yılın ikinci yarısında TL'nin seçimlerin geride kalmasının da katkısıyla ideal seviyelerine doğru yakınsayacağı varsayımı altında, ekonominin güç kazanırken, enflasyonun da hız keseceğini tahmin ediyoruz. Her ne kadar olumsuz riskler seçim sonuçlarının ardından artmış olsa da, 2015 yılı için %3,4'lük büyüme ve %6,8'lik enflasyon tahminimizi koruyoruz.

Yılın ikinci çeyreğinde Türk bankacılık sektöründe toplam krediler 2015 ilk çeyreğine göre %5,9 artışla 1,41 trilyon TL'ye, mevduatlar ise %4,7 artışla 1,24 trilyon TL'ye yükseldi. Zorlu finansal koşullarda müşterilerimize daha fazla destek olabilmek için bu dönemde Odeabank olarak sektörün üzerinde büyürken, kazanımlarımızı korumak ve kârlılık göstergelerimizi iyileştirmek amacıyla etkin risk yönetimi ilkemizi de koruduk. Yılın ikinci çeyreğinde bir önceki çeyreğe göre kredilerimizi %7,1, mevduatlarımızı %11,2 artırdık ve böylece toplam aktiflerimizi de %10,3 oranında yükselterek 29,0 milyar TL'ye yükselttik. Sıfırdan kurulan bir banka olarak, süregelen yüksek yatırım harcamalarına rağmen ikinci çeyrekte de yıllık bazda ana performans göstergelerini en hızlı iyileştiren banka olduk ve yılın ilk yarısını 20,4 milyon TL kâr ile tamamladık. Bu kadar kısa sürede bu denli büyük bir başarıya ulaşmamızı; güçlü sermayedarımıza, verimli teknolojik altyapımıza, etkin risk yönetimi prensibimize, başarıyı arzulayan deneyimli insan kaynağımıza ve müşteri odaklı hizmet anlayışımıza borçluyuz. Yılın ilk yarısında olduğu gibi ikinci yarısında da küresel belirsizlik ve yüksek volatilité ortamına rağmen, müşterilerimizin yanında olmaya devam edeceğiz ve bu sayede sektörün üzerinde büyümeyi ve eşzamanlı olarak kârlılık göstergelerimizi daha da iyileştirmeyi hedefliyoruz.

Son yıllarda makroekonomik temellerinden kopuk fiyatlamalara maruz kalsa da, Türkiye, sürdürülebilir büyüme ve kârlılık patikasına sahip olması sayesinde ciddi fırsatlar sunan bir ülke. Yaklaşık iki asırdır faaliyet gösteren bir finansal kuruluşun en büyük iştiraki olan Odeabank'a yatırımlarımızı sürekli artırmamızda bu fırsatlara olan inancımız rol oynuyor. Yatırımcı algısının hızla renove edilmesi halinde ise, küresel çapta mevcut ve muhtemel risklere rağmen, Türkiye ekonomisinin bu zorlu süreçte pozitif ayrışabileceğini tahmin ediyoruz.

Yönetim Kurulumuz adına bankamızın bu başarıya ulaşmasına katkıda bulunan tüm çalışanlarımıza ve güveniyle bizleri onurlandıran tüm müşterilerimize teşekkürlerimi sunuyorum.

Samir Hanna
Bank Audi Grup CEO ve
Odeabank Yönetim Kurulu Başkanı



Genel Müdür'ün Mesajı

Değerli Paydaşlarımız;

2015 yılının ikinci çeyrek ara dönem raporunda Bankamızın faaliyetlerini sizlerle paylaşmaktan mutluluk duyuyorum.

Faaliyetlerimize geçmeden kısaca ekonomik alandaki gelişmelere değinmek isterim.

İlk çeyrekte olduğu gibi yılın ikinci çeyreğinde de küresel finansal piyasalarda riskten kaçış eğilimi hakimdi. Uluslararası Finans Enstitüsü verilerine göre, gelişmekte olan ülkelere sermaye girişi küresel krizden bu yana en düşük seviyesine geriledi. ABD'de para politikasında normalleştirme süreci, Çin'de yapısal sorunların su yüzüne çıkması ve süregelen jeopolitik riskler portföy akımlarının zayıflamasına yol açtı. Her ne kadar küresel müzmin durgunluk nedeniyle başta Avrupa olmak üzere dünya genelinde düşük faiz ve yüksek likidite ortamı sürse de, ABD ekonomisinin kürenin geri kalanında daha iyimser bir ekonomik görünüme sahip olmasıyla dolar gücünü koruyor.

Son iki yılda üç seçimin yapıldığı Türkiye'de, küresel yüksek belirsizlik ortamının da etkisiyle, Türk Lirası yılın ikinci çeyreğinde de makroekonomik temellerinden kopuk olarak aşırı değersiz seviyelerde işlem gördü. Buna paralel olarak finansal koşullardaki sıkılık iç talebi, ana ticaret ortağı Euro Bölgesi ekonomilerindeki durgunluk ve Rusya ile Orta Doğu ülkelerindeki jeopolitik sorunlar da ihracatı baskıladı. Buna rağmen yılın ilk çeyreğinde geçen yılın aynı dönemine göre %2,3 ile G20 ülkeleri içinde en hızlı büyüyen ülkelerden biri olmayı başaran Türkiye ekonomisinin, yılın ikinci çeyreğinde de %3 civarında büyüdüğünü tahmin ediyoruz. Zorlu finansal koşullara rağmen ekonomide büyümenin düşük seviyede de olsa sürmesini, son beş yıldır finansal istikrar bilinciyle hayata geçirilen Sürdürülebilir Büyümeye Geçiş Programı ile ekonomide esnekliğin artmasına borçluyuz. Bununla birlikte potansiyel büyümeyi artırarak enflasyonu dizginlemek ve bu sayede makroekonomik istikrarı sağlamak adına söz konusu programın ihtiyaç duyulan ilave reformlar ile bir an önce zenginleştirilmesi gerekiyor. Seçim sonuçlarının ardından yurtiçinde belirsizlikler sürse de, Kasım 2014'te açıklanan reformları hayata geçirecek piyasa dostu bir koalisyon kurulacağı varsayımı altında yılın ikinci yarısında Euro Bölgesi ekonomilerindeki toparlanmanın da katkısıyla ekonominin canlanacağını ve 2015 yılında Türkiye ekonomisinin %3,4 büyüyeceğini tahmin ediyoruz.

Ekonomideki düşük büyüme ortamı bankacılık sektöründe de büyümelerin hız kesmesine yol açtı. Yılın ikinci çeyreğinde Türk bankacılık sektöründe toplam krediler 2015 ilk çeyreğine göre %5,9 artışla 1,41 trilyon TL'ye, mevduatlar ise %4,7 artışla 1,24 trilyon TL'ye yükseldi. Zorlu finansal koşullarda müşterilerimize daha fazla destek olabilmek için bu dönemde Odeabank olarak sektörün üzerinde büyürken, kazanımlarımızı korumak ve kârlılık göstergelerimizi iyileştirmek amacıyla etkin risk yönetimi ilkemizi de koruduk. Bununla birlikte üç yıl önce Türkiye'de 15 yıl aradan sonra sıfırdan kurulan ilk banka olarak 49. sırada girdiğimiz sektörde rekabetçi avantajlarımızı iyi kullanarak özel bankalar arasında mevduatlarda 8., toplam aktiflerde ise 10. büyük banka haline gelmeyi başardık. Bu kadar kısa sürede bu denli büyük bir başarıya ulaşmamızı; güçlü sermayedarımıza, verimli teknolojik altyapımıza, etkin risk yönetimi prensibimize, başarıyı arzulayan deneyimli insan kaynağımıza ve müşteri odaklı hizmet anlayışımıza borçluyuz. Yılın ikinci yarısında da küresel yüksek belirsizlik ve volatilité ortamına karşın müşterilerimize desteğimizi artırmayı ve bir yandan da ana kritik performans göstergelerimizi daha da iyileştirmeyi hedefliyoruz.

İçinde bulunduğumuz dönemde düşük petrol fiyatları Türkiye'nin zayıf karnı olarak görülen cari işlemler açığının sürdürülebilir seviyelere inmesine, küresel çapta düşük enflasyon ve düşük faiz ortamı ise yapısal reformlarla potansiyel büyümenin artırılması için kıymetli bir manevra alanının bulunduğu işaret ederken, volatil ve illikit piyasa koşulları ise risklerin sürdüğüne işaret ediyor. 2013 yılının ortasından beri Türkiye ekonomisinde ana sorunun yatırımcı algısının belirgin bir şekilde bozulması olduğunu düşünüyor ve bunun da olumlu küresel fiyat gelişmelerine rağmen içerde enflasyonun ve faizlerin yüksek kalmasına neden olduğunu gözlemliyoruz. Bu



başlamda yatırımcı algısını olumluya dönüştürecek bir platformun kurulması halinde, TL'nin makroekonomik temellerle uyumlu hale geleceğini ve sermaye akımlarının da kademeli bir şekilde canlanacağını ümit ediyoruz. Tüm bu koşullar içerisinde Odeabank olarak, her geçen gün hizmet kalitemizi iyileştirmeye odaklanırken, müşteri odaklı hizmet anlayışımızı genele yayarak sürdürmeyi hedefliyoruz.

Kuruluşumuzun arkasında yer alan yaratıcı iş fikrimizi ve kendimizi müşterilerimize ilk günden itibaren anlatıyoruz. Müşterilerimizin ihtiyacı olan hizmeti, ne şekilde ihtiyaç duyuyorsa o şekilde sunduk, sunuyoruz. Rakamlarımız ve ulaştığımız sonuçlar ilerlediğimiz yolda ne kadar başarılı olduğumuzun bir teyidi. Geldiğimiz noktayı ve projelerimizi detaylı olarak sizlerle de paylaşmak istiyorum.

Yılın ikinci çeyrek döneminde de pek çok projeyi gerçekleştirebilme fırsatı bulduk. Kurumsal ve Ticari Bankacılık segmentlerinde 2015 yılının ikinci çeyreğinde de enerjiden, gayrimenkul geliştirme sektörüne, demir çelikten iletişime, perakendeden inşaat ve taahhüt sektörüne kadar çeşitli alanlarda ürettiğimiz finansman çözümleri ile müşterilerimizin ihtiyaçlarını karşılayarak önemli bir nakit kredi büyüklüğüne ulaştık. Dış ticaret alanında sunduğumuz geniş ürün gamımız ile Kurumsal ve Ticari Bankacılık müşterilerimizin tüm global ithalat ve ihracat işlemlerine aracı olmak ile beraber, özellikle 12 ülkede faaliyet gösteren Bank Audi Grubu'nun bölgesel gücünü kullanarak müşterilerimize hızlı ve etkin çözümler sunuyoruz.

2015 ikinci çeyrek döneminde, Ticari Bankacılık alanında planlarımıza uygun olarak büyümeye devam ettik. Geniş bir yelpazede farklı sektörlerde sağladığımız finansman desteği ile bir çok projenin gerçekleşmesinde önemli rol oynadık. Bu işlemleri gerçekleştirirken hızlı ve müşteri odaklı yaklaşım sergiledik ve ihtiyaç duyulan finansman çözümünü oluşturacak şekilde yapılandık. Bu çerçevede mevcut müşteri portföyümüzle kurmuş olduğumuz uzun vadeli ilişkilerimizi devam ettirdik.

Büyük ticari müşteriler yanında KOBİ'lerin ihtiyaçlarına uygun teminat yapılı ve vadeli krediler ile KOBİ'lerin ulaşmakta zorluk çektikleri finansmanı sağlayarak, bu segmentteki finansman açığının kapatılmasında rol oynamaya başladık. KOBİ'lere birebir müşteri temsilcisi ile diğer bankalardan farklı olarak "Kişiyi Özel Bankacılık" ilkemiz çerçevesinde, hizmet verdiğimiz 28 şubemiz bulunuyor. 2015 yılının özellikle KOBİ Bankacılığı'ndaki büyüme hızımızı daha da artıracığımız bir dönem olmasını hedefliyoruz.

Bireysel Bankacılık'ta, 2015 ilk yarı yılda "Tüketici Finansmanı" ağıımızı yeni sektörlerde de yer alarak genişlettik. Nakit kullanımına özel bireysel kredi markamız "Nakit Hazır" ve büyüyen bireysel müşteri tabanına sunduğumuz özel kredi teklifleri ile etkin bir segment yönetimine geçtik. Tüm bu kampanyaların etkisi ile, 2015 yılı ilk yarı yılda tüketici kredisi müşteri sayımızı yüzde 35 artırdık. Nakit kullanımına özel bireysel kredi markamız "Nakit Hazır" ile bu dönemde de medyada iletişime devam ederek, pazarda Odeabank markasına katkı sağlarken, yüksek tutarlı kredi müşterilerini hedefleyerek daha verimli bir müşteri tabanına ulaştık.

Yılın ilk döneminde şubeye gitmeye gerek kalmaksızın ister hafta içi ister hafta sonu anlaşmalı teknoloji ve perakende marketlerinden, mobilya-dekorasyon mağazalarından anında kredi kullanımına imkan tanıdık. Ücretsiz Bank'O Card ve 250 bini aşkın Axess üye işyerinde taksit yapan, bol bol chip-para kazandıran Bank'O Card Axess ile kart sahiplerinin her türlü ihtiyacını karşılamaya devam ediyoruz. Önümüzdeki dönemde de kartımızla yapılan harcamaları yepyeni kampanyalarla ödüllendirmeye devam edecek ve yepyeni ürünlerimiz ile farklı fırsatları müşterilerimize sunacağız.

Mayıs 2015 tarihinde IFC ile "yeşil ipotek finansmanı" (Green Mortgage Financing) temalı bir anlaşma imzaladık. 81,475 milyon ABD doları tutarındaki bu anlaşma ile IFC dünyada ilk defa bu tema ile kredi kullandırmış oldu. Aynı anlaşma ile "Temiz Teknoloji Fonu" ve Çin Merkez Bankası da söz konusu kredide yer aldılar. Mortgage çalışmalarımızı bundan sonra da bize özgün iş modelleri ile büyütmeye devam edeceğiz.

2015 yılının ilk yarısında bir ilke imza atarak müşterilerimize tüm Direkt Bankacılık kanallarında (internet şubesi, mobil şube, ATM, sesli yanıt sistemi, dijital ekranlar, kiosklar) müşterilerimize aynı kullanıcı deneyimi, aynı menü yapısı ve aynı işlem akışlarını sunmaya başladık.



Yeni özelliklerle sürekli geliştirmekte olduğumuz mobil uygulamamızın iOS ve Android platformları yanında Windows 8 Phone platformunda da hizmet vermesini sağladık. Bununla birlikte İngilizce dil desteği, ek kart/sanal kart başvuru, arbitraj, bono/tahvil işlemleri, piyasa yorumları gibi pek çok ek özellik ekledik. Mobil web sitemizi de telefonlar üzerinden daha rahat erişilebilir olmasını sağlayacak yeni teknolojilerle şekillendirerek, müşterilerimize sunduğumuz tekil kullanıcı deneyiminin bir parçası haline getirdik. Haziran ayı içinde Odeabank müşterilerinin mobil şubeden yaptıkları işlemlerle puanlar, rozetler, indirimler, hediyeler kazanabilmesini sağlayan oyunlaştırma platformumuz “Odeabank Kazandırıyor”u etkin bir şekilde duyurmaya başladık. Gerek Odeabank müşterilerine, gerekse potansiyel müşterilere hizmet verebilecek şekilde tasarladığımız uygulamamızın indirilme sayısı tüm bu faaliyetler neticesinde 5 ay içinde 50,000’i aştı.

2015 yılı ikinci çeyreğinde tamamı Windows 7 platformuna taşınmış ve dokunmatik özellikli olan ATM’lerimizin sayısı 65’e ulaştı. Aynı dönemde Direkt Bankacılık kanalları 180.000 müşterimiz tarafından kullanıldı ve bu kanallardan 1.5 milyar TL hacim ile 2 milyon işlem gerçekleştirildi.

Bankacılık sektörünün en genç ve yenilikçi oyuncusu olarak, bu dönemde de ödüller aldık. Son olarak yenilenen Direkt Bankacılık hizmetlerimiz ile küresel finans sektörünün prestijli ödülleri Global Banking and Finance Review Awards 2015’te “En İyi İnternet Bankacılığı”, “En İyi Mobil Bankacılık Uygulaması” ve “En İyi ATM Deneyimi” ödüllerinin sahibi olduk. www.odeabank.com.tr ve www.bankocard.com.tr web sitelerimiz ile Interactive Media Awards’ta Best in Class ödülüne layık görülürken “Telephone Doctor Türkiye” tarafından düzenlenen “Kalite Ligi” ödüllerinde de Odeabank İletişim Merkezi olarak üçüncülük ödülünü kazandık.

2015 yılı ikinci çeyreğinde yeni Genel Müdürlük binamıza taşındık ve 2 yeni şube açtık. Bu dönemde çalışan sayısı açısından net % 1,8 büyüyerek Haziran 2015 sonunu 1.504 çalışan ile kapattık. Lisans ve üzeri eğitim durumunun % 95 seviyesinde olduğu insan kaynağı kalitemizle, bundan sonraki dönemlerde de bankacılık sektöründe “fark yaratan” hizmet anlayışı odağında ve sektörde Odeabank’ı en üst sıralara taşıyacak yapıyla çalışmaya devam edeceğiz.

Finansal rakamlarımıza bakacak olursak; göstermiş olduğumuz performans sonucu yılın ikinci çeyreğinde bir önceki çeyreğe göre kredilerimizi %7,1 artırarak 19,9 milyar TL’ye, mevduatlarımızı %11,2 artırarak 23,5 milyar TL’ye ulaştırdık. Böylece toplam aktiflerimizi de %10,3 oranında yükselterek 29,0 milyar TL’ye yükselttik. Sıfırdan kurulan bir banka olarak, süregelen yüksek yatırım harcamalarına rağmen ikinci çeyrekte de yıllık bazda ana performans göstergelerini en hızlı iyileştiren banka olduk ve yılın ilk yarısını 20,4 milyon TL kâr ile tamamladık. Bu kadar kısa sürede yarattığımız başarı hikayesi ile gurur duyuyoruz. Bu hikayenin süregelmesi için çalışmalarımıza devam edeceğiz.

Özverili çalışmaları ile Bankamızı bu başarılarla ulaştıran çalışanlarımıza, her zaman desteğiyle yanımızda olan sermayedarımıza ve en önemlisi bize güvenen ve gücümüze güç katan tüm değerli müşterilerimize teşekkürlerimi sunarım.

Hüseyin Özkaya
Genel Müdür ve Yönetim Kurulu Üyesi



KONSOLİDE OLMAYAN ÖZET FİNANSAL BİLGİLER:

AKTİF KALEMLER:

| | Bağımsız sınırlı denetimden geçmiş Cari Dönem 30.06.2015 | | | Bağımsız denetimden geçmiş Önceki Dönem 31.12.2014 | | |
|--|---|-------------------|-------------------|---|-------------------|-------------------|
| | TP | YP | Toplam | TP | YP | Toplam |
| NAKİT DEĞERLER VE MERKEZ BANKASI | 383.363 | 3.243.083 | 3.626.446 | 358.908 | 2.471.754 | 2.830.662 |
| GERÇEĞE UYGUN DEĞER FARKI KAR ZARARA | | | | | | |
| YANSITILAN FV (Net) | 159.235 | 29.139 | 188.374 | 10.007 | 37.107 | 47.114 |
| BANKALAR | 1.081.302 | 235.020 | 1.316.322 | 866.973 | 145.590 | 1.012.563 |
| PARA PİYASALARINDAN ALACAKLAR | 2.020.595 | - | 2.020.595 | 2.235.688 | - | 2.235.688 |
| SATILMAYA HAZIR FİNANSAL VARLIKLAR (Net) | 473.989 | 593.037 | 1.067.026 | 485.884 | 377.170 | 863.054 |
| VADEYE KADAR ELDE TUTULACAK YATIRIMLAR (Net) | - | 339.875 | 339.875 | - | 300.091 | 300.091 |
| KREDİLER VE ALACAKLAR | 10.607.642 | 9.377.538 | 19.985.180 | 9.991.194 | 8.020.266 | 18.011.460 |
| MADDİ DURAN VARLIKLAR (Net) | 133.867 | - | 133.867 | 116.962 | - | 116.962 |
| MADDİ OLMAYAN DURAN VARLIKLAR (Net) | 66.251 | - | 66.251 | 57.442 | - | 57.442 |
| VERGİ VARLIĞI | 28.257 | - | 28.257 | 18.398 | - | 18.398 |
| SATIŞ AMAÇLI ELDE TUTULAN VARLIKLAR | 9.589 | - | 9.589 | 6.132 | - | 6.132 |
| DİĞER AKTİFLER | 126.462 | 90.726 | 217.188 | 85.440 | 37.131 | 122.571 |
| AKTİF TOPLAMI | 15.090.552 | 13.908.418 | 29.998.970 | 14.233.028 | 11.389.109 | 25.622.137 |

PASİF KALEMLER:

| | Bağımsız sınırlı denetimden Geçmiş Cari Dönem 30.06.2015 | | | Bağımsız denetimden Geçmiş Önceki Dönem 31.12.2014 | | |
|--|---|-------------------|-------------------|---|-------------------|-------------------|
| | TP | YP | Toplam | TP | YP | Toplam |
| MEVDUAT | 7.775.142 | 15.717.479 | 23.492.621 | 9.605.029 | 11.456.011 | 21.061.040 |
| ALIM SATIM AMAÇLI TÜREV FİNANSAL BORÇLAR | 130.508 | 25.340 | 155.848 | 19.841 | 30.822 | 50.633 |
| ALINAN KREDİLER | 6.795 | 1.902.613 | 1.909.408 | 8.760 | 1.402.363 | 1.411.123 |
| PARA PİYASALARINA BORÇLAR | 155.711 | - | 155.711 | 138.889 | - | 138.889 |
| İHRAÇ EDİLEN MENKUL KIYMETLER (Net) | 226.490 | - | 226.490 | 137.483 | - | 137.483 |
| MUHTELİF BORÇLAR | 9.332 | - | 9.332 | 3.663 | - | 3.663 |
| DİĞER YABANCI KAYNAKLAR | 217.480 | 19.528 | 237.008 | 155.849 | 33.860 | 189.709 |
| KARŞILIKLAR | 128.008 | 87.729 | 215.737 | 127.957 | 69.839 | 197.796 |
| VERGİ BORCU | 47.930 | - | 47.930 | 41.385 | - | 41.385 |
| SERMAYE BENZERİ KREDİLER | - | 1.204.903 | 1.204.903 | - | 1.053.135 | 1.053.135 |
| ÖZKAYNAKLAR | 1.356.008 | (12.026) | 1.343.982 | 1.340.796 | (3.545) | 1.337.251 |
| PASİF TOPLAMI | 10.053.404 | 18.945.566 | 28.998.970 | 11.579.652 | 14.042.485 | 25.622.137 |



Gelir Gider Kalemleri:

| | Bağımsız sınırlı denetimden geçmiş Cari Dönem 01.01- 30.06.2015 | Bağımsız sınırlı denetimden geçmiş Önceki Dönem 01.04- 30.06.2014 |
|--|--|--|
| I. FAİZ GELİRLERİ | 1.068.270 | 727.371 |
| II. FAİZ GİDERLERİ | 634.566 | 503.462 |
| III. NET FAİZ GELİRİ/ GİDERİ (I - II) | 433.704 | 223.909 |
| IV. NET ÜCRET VE KOMİSYON GELİRLERİ/ GİDERLERİ | 33.870 | 14.503 |
| V. TEMETTÜ GELİRLERİ | - | - |
| VI. TİCARİ KÂR / ZARAR (Net) | (61.613) | (20.468) |
| VII. DİĞER FAALİYET GELİRLERİ | 2.360 | 1.860 |
| VIII. FAALİYET GELİRLERİ/GİDERLERİ TOPLAMI (III+IV+V+VI+VII) | 408.321 | 219.804 |
| IX. KREDİ VE DİĞER ALACAKLAR DEĞER DÜŞÜŞ KARŞILIĞI (-) | 124.084 | 58.494 |
| X. DİĞER FAALİYET GİDERLERİ (-) | 251.977 | 192.618 |
| XI. NET FAALİYET KÂRI/ZARARI (VIII-IX-X) | 32.260 | (31.308) |
| XII. BİRLEŞME İŞLEMİ SONRASINDA GELİR OLARAK KAYDEDİLEN FAZLALIK TUTARI | - | - |
| XIII. ÖZKAYNAK YÖNTEMİ UYGULANAN ORTAKLIKLARDAN KÂR/ZARAR | - | - |
| XIV. NET PARASAL POZİSYON KÂRI/ZARARI | - | - |
| XV. SÜRDÜRÜLEN FAALİYETLER VERGİ ÖNCESİ K/Z (XI+...+XIV) | 32.260 | (31.308) |
| XVI. SÜRDÜRÜLEN FAALİYETLER VERGİ KARŞILIĞI (±) | (11.872) | 291 |
| XVII. SÜRDÜRÜLEN FAALİYETLER DÖNEM NET K/Z (XV±XVI) | 20.388 | (31.017) |
| XVIII. DURDURULAN FAALİYETLERDEN GELİRLER | - | - |
| XIX. DURDURULAN FAALİYETLERDEN GİDERLER (-) | - | - |
| XX. DURDURULAN FAALİYETLER VERGİ ÖNCESİ K/Z (XVIII-XIX) | - | - |
| XXI. DURDURULAN FAALİYETLER VERGİ KARŞILIĞI (±) | - | - |
| XXII. DURDURULAN FAALİYETLER DÖNEM NET K/Z (XX±XXI) | - | - |
| XXIII. NET DÖNEM KARI/ZARARI (XVII+XXII) | 20.388 | (31.017) |